**Частное профессиональное образовательное учреждение**

**«КОЛЛЕДЖ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ ИМЕНИ САИДА АФАНДИ»**

|  |
| --- |
| Утверждаю  Председатель ПЦК \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  ( подпись)  Рассмотрено на заседании ПЦК  «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20….. г.  Протокол № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

* + - 1. **ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

**ОП. 19 ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

**специальность 38.02.01 «Экономика и бухгалтерский учет**

**(по отраслям)»**

**Дубки 2018**

**I. Паспорт** **комплекта** **оценочных** **средств** **по** **дисциплине**

**1.** **Область** **применения** **комплекта** **оценочных** **средств**

Фонд оценочных средств предназначен для контроля оценки результатов освоения обучающимися дисциплины *Внешнеэкономическая деятельность.*

ФОС включает контрольные материалы для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации в форме выполнения контрольной работы.

ФОС разработан на основании:

- положений «Об учебно-методическом комплексе дисциплины, ПМ», «О фонде оценочных средств по дисциплине, профессиональному модулю и основной профессиональной образовательной программе», «О промежуточной аттестации».

- рабочей программы дисциплины ОП.14 Внешнеэкономическая деятельность;

ФГОС СПО по специальности СПО 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям).

Таблица 1

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Результаты** **освоения** **(объекты** **оценивания)** | **Основные** **показатели** **оценки** **результата** **и** **их** **критерии** | **Тип** **задания;** **№** **задания** | **Форма** **аттестации**  **(в** **соответствии** **с** **учебным** **планом)** | |
| **текущий** **контроль** | **промежуточная** **аттестация** |
| **У** **1.** экономически правильно оценивать особенности органи-зации и эффективность функционирования тех или иных видов внешнеэкономической деятельности | **Показатель:** соблюдение требований к экономической оценке особенности органи-зации и эффективности функционирования тех или иных видов внешнеэкономической деятельности  **Критерий:** экономическая оценка особенности организации и эффективности функционирования тех или иных видов внешнеэкономической деятельности продемонстрирована в соответствии с требованиями и МУ к ПР №1,2,7,8,9 | Задания контрольной работы | Практические работы ПР №1,2,7,8,9 | **Контрольная** **работа** |
| **У** **2.** находить и использовать информацию для изучения различных вариантов и видов внешнеэкономической деятельности | **Показатель:** поиск и выбор информации для изучения различных вариантов и видов внешнеэкономической деятельности **Критерий:** продемонстрирован поиск и выбор информации для изучения различных вариантов и видов внешнеэкономической деятельности согласно выданному заданию и в соответствии с МУ к ПР №3,4,6 | Задания контрольной работы | ПР №3,4,6 |
| **У3.**проводитьанализимеющейся информациисцельювыработки стратегииитактикипоразличным видамвнешнеэкономической деятельности. | **Показатель:** соблюдение установленных методик анализа имеющейся информации с целью выработки стратегии и тактики по различным видам внешнеэкономической деятельности.  **Критерий**: анализ имеющейся информации с целью выработки стратегии и тактики по различным видам внешнеэкономической деятельности выполнен по принятой методологии и в соответствии с МУ к | Задания контрольной работы | ПР №5,6 |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | ПР№5,6 |  |  |  |
| **З** **1.** необходимый минимум теоретических понятий по эконо-мике и организации внешнеэкономической деятельности в России | **Показатель:** перечисление и описание базовых теоретических понятий по эконо-мике и организации внешнеэкономической деятельности в России  **Критерий**: необходимый минимум теоретических понятий по экономике и организации внешнеэкономической деятельности в России перечислен и описан в соответствии с учебником Арустамов Э.А., Внешнеэкономическая деятельность. Сущность и основы организации ВЭД в России, издательство "Интерэксперт", 2013г. | Задания контрольной работы | устный опрос тестирование защита ПР №1,2,3,4 |
| **З** **2.** правовые особенности регулирования торгово-экономи-ческих связей России с другими государствами | **Показатель:** перечисление правовых особенностей регулирования торгово-экономических связей России с другими государствами  **Критерий**: точно перечислены и охарактеризованы правовые особенности регулирования торгово-экономических связей России с другими государствами в соответствии с учебникомАрустамов Э.А., Внешнеэкономическая деятельность. Сущность и основы организации ВЭД в России, издательство "Интерэксперт", 2013г. | Задания контрольной работы | устный опрос тестирование  защита ПР №5,6,7,8,9 |
| **З** **3.** перспективы развития и совершенствования управления внешнеэкономической деятельностью в России | **Показатель:** изложение перспектив развития и совершенствования управления внешнеэкономической деятельностью в России  **Критерий**: полно и точно изложены перспективы развития и совершенствования управления внешнеэкономической деятельностью в Россиив соответствии с учебникомАрустамов Э.А., | Задания контрольной работы | устный опрос тестирование защита ПР №8,9 |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Внешнеэкономическая деятельность. Сущность и основы организации ВЭД в России, издательство "Интерэксперт", 2013г. |  |  |  |
| **З** **4.** основные средства государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и формы ее осуществления в России | **Показатель:** перечисление и описание основных средств государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и форм ее осуществления в России  **Критерий**: основные средства государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и формы ее осуществления в России перечислены точно и описаны полно в соответствии с учебникомАрустамов Э.А., Внешнеэкономическая деятельность. Сущность и основы организации ВЭД в России, издательство "Интерэксперт", 2013г. | Задания контрольной работы | устный опрос тестирование защита ПР №,3,4 |
| **З** **5.** правовые особенности регулирования торгово-экономических связей России с другими государствами | **Показатель:** перечисление и описание правовых особенностей регулирования торгово-экономических связей России с другими государствами  **Критерий**: правовые особенности регулирования торгово-экономических связей России с другими государствами перечислены точно и описаны полно в соответствии с учебникомАрустамов Э.А., Внешнеэкономическая деятельность. Сущность и основы организации ВЭД в России, издательство "Интерэксперт", 2013г. | Задания контрольной работы | устный опрос тестирование защита ПР №4,5,6 |

**2.** **Комплект** **оценочных** **средств**

**2.1.** **Промежуточная** **аттестация**

В соответствии с учебным планом специальности 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям) формой промежуточной аттестации по дисциплине ОП.15 Внешнеэкономическая деятельность является контрольная работа.

Допуском к выполнению контрольной работы является выполнение и защита практических работ.

**Критерии** **оценки** **промежуточной** **аттестации** **(контрольной** **работы):** Оценка «отлично» выставляется, если студент демонстрирует умения на

итоговом уровне: умеет свободно выполнять практические задания, предусмотренные программой, свободно оперирует приобретенными умениями, применяет их в ситуациях повышенной сложности.

Оценка «хорошо» выставляется, если студент демонстрирует умения на среднем уровне: освоил основные умения, но допускаются незначительные ошибки, неточности, затруднения при аналитических операциях, переносе умений на новые, нестандартные ситуации.

Оценка «удовлетворительно» выставляется, если студент демонстрирует умения и навыки на базовом уровне: в ходе контрольных мероприятий допускаются значительные ошибки, проявляется отсутствие отдельных умений, навыков по дисциплинарной компетенции, испытываются значительные затруднения при оперировании умениями и при их переносе на новые ситуации.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется, если студент демонстрирует умения и навыки на уровне ниже базового: проявляется недостаточность умений и навыков.

**Структура** **контрольной** **работы**

Контрольная работа проводится за счет времени, отведенного на изучение дисциплины.

Задания итоговой контрольной работы приведены в Приложении 1.

**2.2** **Текущий** **контроль**

Учебным планом специальности 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям) предусмотрено проведение практических работ по дисциплине Внешнеэкономическая деятельность в объеме 18 часов.

**2.2.1** **Список** **тем** **практических** **работ**

1 2

3

4 5 6

7

8

9

Организация международной торговли валютой Расчет курса иностранных валют

Проблемы интеграции России в мировую систему внешнеэкономических связей

Организация управления внешнеэкономической деятельности в России Организация и проведение деловых переговоров

Внешнеторговый контракт и методология его составления

Характеристика базисных условий поставки товаров на международном рынке

Расчет экономической эффективности экспорта и импорта продукции, товаров и услуг

Страхование внешнеэкономических операций

**2.2.2** **Условия** **выполнения** **практических** **работ**

Методические указания для проведения практических работ (Приложение 2) состоят из:

краткой теоретической части/ссылки на дополнительный файл или на электронный источник (URL-адрес), где систематизированы основные теоретические понятия необходимые для выполнения работы;

практической части, где сформулированы задания, которые необходимо выполнить в ходе работы;

списка контрольных вопросов, ответы на которые выполняются письменно в рабочей тетради и позволяют подготовиться к защите отчета по выполненной практической работе.

Для успешного выполнения практического задания студент должен ознакомиться с теоретической частью, примерами и условиям выполнения заданий. По окончании работы студент должен оформить отчет о ее выполнении. Студент обязан оформить и представить отчет о выполнении практического задания в день ее выполнения.

Для практического задания, выполнение которого рассчитано более чем на 2 часа сроком сдачи отчета является дата выполнения последней части работы. Сроки выдачи задания и предоставления отчета о выполнении, оценка за нее фиксируются в оценочном листе.

Время выполнения практических работ определяется рабочей программой дисциплины и календарно-тематическим планом. В аудитории практические работы выполняются студентами индивидуально или в подгруппах, оформление отчета о выполнения работы проводится индивидуально или в подгруппах. В случае отсутствия студента во время проведения практической работы предполагается дополнительная устная защита отчета при его сдаче, с возможным требованием демонстрации выполнения одного и/или нескольких практических заданий (на усмотрение преподавателя).

**2.2.3** **Критерии** **оценки** **практических** **работ**

**Оценка** **«отлично»:** правильно выполнены все задания практической части практической работы, правильно даны ответы на все контрольные вопросы, своевременно предоставлен отчет о выполнении работы.

**Оценка** **«хорошо»:** правильно выполнены все задания практической части практической работы, правильно даны ответы на большую часть контрольных вопросов, несвоевременно предоставлен отчет о выполнении работы, либо в случае своевременного предоставления отчета, но с наличием несущественных ошибок в выполнении практических заданий и/или ответах на контрольные вопросы, не противоречащих основным понятиям дисциплины.

**Оценка** **«удовлетворительно»:** выполнены не все, но более 50% заданий практической работы, дан ответ на часть контрольных вопросов, имеются несущественные ошибки в выполнении практических заданий и/или ответах на контрольные вопросы, не противоречащие основным понятиям дисциплины, несвоевременно предоставлен отчет о выполнении работы.

**Оценка** **«неудовлетворительно»:** выполнено менее 50% практических заданий практической работы, не даны ответы на контрольные вопросы, имеются грубые ошибки в выполнении практических заданий и/или ответах на контрольные вопросы, противоречащие или искажающие основные понятия дисциплины, отчет о выполнении работы не предоставлен.

**2.2.4.** В межсессионный период обучающимися заочной формы обучения выполняется домашняя контрольная работа по дисциплине. Задания на домашнюю контрольную работу представлены в Приложении 3.

Критерии оценки домашней контрольной работы:

«зачтено» - контрольная работа выполнена в полном объеме в соответствии с «Методические указания и контрольные задания для студентов заочной формы обучения»;

« не зачтено» - контрольная работа, в которой не раскрыто основное содержание вопросов задания или имеются грубые ошибки в освещении вопросов, в выполнении практических заданий.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования

внешнеэкономических связей.

товаров и услуг

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № пп | Тема работы | Отметка о выполнении |
| 1 | Организация международной торговли валютой. |  |
| 2 | Расчет курса иностранных валют. |  |
| 3 | Проблемы интеграции России в мировую систему |  |
| 4 | Организация управления внешнеэкономической деятельности в России |  |
| 5 | Организация и проведение деловых переговоров |  |
| 6 | Внешнеторговый контракт и методология его составления |  |
| 7 | Характеристика базисных условий поставки товаров на международном рынке |  |
| 8 | Расчет экономической эффективности экспорта и импорта продукции, |  |
| 9 | Страхование внешнеэкономических операций |  |

«Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева»

АЭРОКОСМИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ

**АТТЕСТАЦИОННЫЙ** **ЛИСТ**

**выполнения** **практических** **работ** по дисциплине ОП.15 Внешнеэкономическая деятельность

специальность 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)

Студента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ группы \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Практические работы выполнены в объеме и зачтены с оценкой \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Преподаватель

Приложение 1 **Задания** **контрольной** **работы**

**Вариант** **1.**

**Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | Агент | А) институционально-конкурсный метод международной торговли, представляющий собой обращение к постоянно или периодически действующему рынку, отличающемуся публичной продажей, на котором выступает один продавец (аукционист), не являющийся собственником продаваемого товара, и множество потенциальных, как правило, промежуточных покупателей из разных стран. |
| 2. | Аккредитив документарный | Б) юридическое или физическое лицо, которое осуществляет юридические действия от имени и по поручению принципала, включая заключение контрактов, но, как правило, не принимает на себя собственность и не распоряжается товаром, получая вознаграждение в виде комиссионных, обычно исчисляемых как процент от суммы сделки. |
| 3. | Аукцион | В) нелегальный перевод денег в крупных масштабах за границу или отказ от их репатриации в нарушение действующего нормативного режима. |
| 4. | Бартер | Г) поручение клиента (импортера) банку произвести за его счет выплату денег экспортеру (при наличных расчетах) или акцептовать выставленную экспортером тратту (при предоставлении кредита или рассрочке платежа) против получения указанных в этом поручении товарораспорядительных и других документов. |
| 5. | «Бегство» капитала | Д) прямой безденежный обмен товарами и услугами по схеме товар за товар. Пропорции обмена устанавливаются и фиксируются в договоре. Такие сделки называют бартерными. Они исключают участие денег как средства обмена и использование кредита. |

Таблица для ответа:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **Письменное** **предложение** **на** **продажу** **определенной** **партии** **товара,** **посланное** **оферентом** **одному** **возможному** **покупателю,** **с** **указанием** **срока,** **в** **течении** **которого** **продавец** **является** **связанным** **своим** **предложением** **и** **не** **может** **сделать** **аналогичное** **предложение** **другому** **покупателю** **–** **это**

а) заказ;

б) твердая оферта;

в) свободная оферта; г) акцепт.

**2.** **При** **каких** **способах** **установления** **контактов** **с** **потенциальными** **покупателями** **инициатива** **исходит** **от** **продавца:**

а) направление оферты; б) участие в торгах;

в) размещение рекламы; г) подтверждение заказа.

**3.** **Какие** **условия** **контракта** **международной** **купли** **продажи** **товаров** **являются** **существенными** **в** **соответствии** **с** **ГК** **РФ?**

а) предмет договора;

б) цена и общая стоимость поставки; в) срок и место поставки;

г) порядок сдачи-приемки товаров.

**4.** **Вес** **товара** **с** **тарой,** **когда** **стоимость** **тары** **приравнивается** **к** **стоимости** **товара** **–** **это** а) вес брутто;

б) вес нетто;

в) вес брутто за нетто.

**5.** **Какой** **способ** **определения** **качества** **товара** **в** **контракте** **купли** **продажи** **предполагает** **установление** **минимально** **допустимого** **содержания** **полезных** **веществ** **и** **максимально** **допустимого** **содержания** **нежелательных** **элементов** **и** **примесей:**

а) по стандарту;

б) по справедливому среднему качеству;

в) по содержанию отдельных веществ в товаре; г) по выходу готового продукта.

**Задание** **3.**

Пользуясь показателями данной таблицы. Балльным методом оценки, определить, какой стране необходимо отдать предпочтение при экспорте товаров (офисной мебели).

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Оценочные критерии страны импортера | Страна А | Страна В | Страна С |
| Политическая стабильность в стране | Стабильное положение | Возможны государственные перевороты | Стабильное положение |
| Инфляция, % в год | 2 – 3 | 25 – 30 | 5 – 8 |
| Конвертируемость валюты | Свободно конвертируемая | Неконвертируемая | Частично конвертируемая |
| Торгово-экономические связи с предприятиями страны – экспортера | Устойчивые связи с рядом предприятий в течение длительного времени | Торговые отношения не значительны | Эпизодические связи |
| Вид конкуренции по данной группе товаров | Ценовая война | Полное отсутствие конкуренции | Рынок монополизирован транснациональными компаниями |

**Вариант** **2** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Биржа** | А) деятельность государства, направленная на развитие и регулирование торговых отношений с другими странами мира и/или их группировками с целью укрепления позиций страны и еебизнеса на мировой экономической арене. |
| 2. | **Валюта** | Б) международная организация, в рамках которой проходят переговоры и консультации по проблемам международной торговли. |
| 3. | **Импорт** | В) денежная единица данной страны |
| 4. | **Внешнеторговая** **политика** | Г)ввоз товаров (услуг) для их реализации на внутреннем рынке. |
| 5. | **Всемирная** **торговая** **организация** | Д) разновидность проявления институционально – конкурентного метода международной торговли, представляющая собой постоянно действующий рынок так называемых биржевых товаров, обладающих качественной однородностью и взаимозаменяемостью, что позволяет продавцам (брокерам и членам биржи), чаще всего не являющимися собственниками продаваемого товара, продавать этот товар представителям покупателей из разных стран без предъявления и осмотра наличного товара по образцам и согласно установленным соответствующей биржей стандартам |

Таблица для ответа:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **В** **какой** **группе** **базисных** **условий** **поставки** **наибольшая** **ответственность** **приходится** **на** **продавца?**

а) группа Е б) группа F в) группа C г) группа D

**2.** **В** **каких** **сделках** **купли** **продажи** **товаров** **образуется** **неконвертируемое** **сальдо?** а) бартерные сделки;

б) прямые компенсационные сделки; в) глобальные соглашения.

**3.** **Поручение** **одной** **стороной** **независимой** **от** **нее** **другой** **стороне** **совершение**

**фактических** **и** **юридических** **действий,** **связанных** **с** **продажей** **или** **покупкой** **товара** **на** **оговоренной** **территории** **за** **счет** **и** **от** **имени** **принципала** **–** **это**

а) операция по перепродаже; б) агентская операция;

в) комиссионная операция; г) брокерская операция

**4** **Какая** **функция** **международных** **товарных** **бирж** **является** **формой** **страхования** **цены,** **по** **которой** **продается** **или** **покупается** **товар** **в** **будущем?**

а) котирование цен; б) хеджирование

в) гарантия поставки товара.

**5.** **Какой** **инжиниринг** **предполагает** **поставку** **оборудования,** **техники** **или** **монтаж** **установок,** **включая** **при** **необходимости** **инженерные** **работы?**

а) консультативный; б) технологический; в) строительный;

г) комплексный.

**Задание** **3.**

Выбрать торгового партнера при экспорте товаров (из одной страны), используя балльный метод (метод ранжирования). Использовать показатели данной таблицы.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Оценочные критерии | Фирма А | Фирма В | Фирма С |
| Предполагаемая рентабельность коммерческой сделки, % | 5 – 7 | 15 – 20 | 7 – 10 |
| Финансовое состояние фирмы | Кредитоспособна, платежеспособна | Нет сведений | Стабильное |
| Выполнение обязательств по контракту | Добросовестное | Не всегда добросовестное | Недобросовестное |
| Форма платежа | Инкассо | Любая форма | Чек, аккредитив |
| Заинтересованность в работе с нашей фирмой | Не особенно заинтересована | Очень заинтересована | Не заинтересована |
| Отстаивает названные цены | Твердо отстаивает | Легко идет на уступки | Умеренно отстаивает |
| Деловая репутация фирмы | Высокий имидж фирмы в деловом мире | Фирма неизвестна в деловом мире | Имели место случаи несвоевременных платежей |

**Вариант** **3**

**Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Инкассо** **чистое** **(простое)** | А) взыскание платежа инкассо по финансовым документам, сопровождаемых коммерческими документами, либо только коммерческими документами. |
| 2. | **Инкотермс** | Б) банковская операция, посредством которой банк по поручению клиента получает платеж от импортера за отгруженные ему товары и оказанные услуги или подтверждение того, что этот платеж будет сделан в установленные сроки. |
| 3. | **Инкассо** **документарное** | В) взыскание платежа по финансовым документам, не сопровождаемых коммерческими документами. |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **(коммерческое)** |  |
| 4. | **Коносамент** | Г) правила толкования международных торговых терминов. Издаются Международной Торговой Палатой (Париж). |
| 5. | **Инкассо** | Д) документ, выдаваемый перевозчиком, удостоверяющий принятие груза к перевозке с обязательством доставить его в порт назначения и выдать его законному держателю. Он является договором морской перевозки, выступает в роли расписки перевозчика в приемке груза и является товарораспределительным документом. |

Таблица для ответа:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **Какие** **ограничения** **импорта** **считаются** **тарифными:** а) выставление национальных технических стандартов

б) введение или повышение импортных пошлин в) введение импортных квот

**2.** **Какие** **ограничения** **импорта** **не** **считаются** **нетарифными:** а) ведение ввозных пошлин

б) введение импортных лицензий в) введение импортных квот

г) использование соглашений о «добровольных» ограничениях импорта д) установление национальных технических стандартов

**3.Лицензия** **-** **это:**

а) разрешение на свободную торговлю товарами

б) разрешение на продажу товаров по определенной цене

в) разрешение на внешнеторговые операции, подлежащие лицензированию г) разрешение на свободный импорт товаров

д) разрешение на свободный импорт ограниченной продукции **4.Специфическая** **пошлина** **взимается:**

а) со стоимости, превышающей лимитную стоимость товара б) в процентах от таможенной стоимости товара

в) в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объема)

г) с разницы стоимости ввозимой продукции и стоимости национальных товаров в оптовых ценах **5.Антидемпинговые** **разбирательства** **используются:**

а) даже если небольшое количество продукции импортируется по низким ценам б) даже если небольшая партия товаров импортируется по высоким ценам

в) только если большая партия товаров импортируется по заниженным ценам г) только если большая партия товаров импортируется по завышенным ценам

**Задание** **3.**

Выбрать торгового партнера при импорте продуктов питания, используя балльный метод (метод ранжирования). Используя показатели данной таблицы.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Оценочные критерии | Фирма А | Фирма В | Фирма С |
| Деловая репутация фирмы | Высокий имидж в деловом мире | Фирма не известна в деловом мире | Имели случаи несвоевременных поставок товаров |
| Характер деятельности | Производственно-торговая фирма | Экспедиторская фирма | Посредническая фирма |
| Номенклатура товаров | Широкая | Весь спектр производственных товаров | Узкая специализация по группам товаров |
| Выполнение обязательств по контракту | Добросовестное | Не всегда добросовестное | Нет сведений |
| Форма платежа | Согласен на Инкассо | Любая форма | Только аккредитив |
| Коммерческие условия сделки | Предоставляет скидки только при больших объемах поставок | Легко идет на уступки, предоставляет товарный кредит на срок до 4-х месяцев | Охотно предоставляет возможность посетить свои базы, склады |
| Отстаивание позиции по ценам | Твердо отстаивает | Легко идет на уступки | Умеренно отстаивает |
| Деловая характеристика руководителя фирмы | Хорошо разбирается в коммерческих вопросах, знает несколько языков, в т.ч. и русский | Вопросы решает не самостоятельно, склонен к завышению цен | Нет сведений |

**Вариант** **4** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Кредит** **международный** | А) вид лицензии, при продаже которой патентовладелец – лицензиар оставляет за собой право самостоятельно использовать объект лицензии, а также предоставлять его третьим лицам. |
| 2. | **Лицензия** **исключительная** | Б) вид лицензии, при продаже которой патентовладелец – лицензиар не имеет права использовать объект лицензии на период действия договора. |
| 3. | **Лицензия** **простая** | В) в широком смысле система хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран, представленными различными хозяйствующими субъектами, а также международными экономическими организациями и финансовыми центрами. |
| 4. | **Лицензия** **полная** | Г) вид лицензии, при продаже которой патентовладелец – лицензиар предоставляет покупателю исключительные права на объект лицензии, но оставляет за собой право использовать этот объект в собственном производстве. |
| 5. | **Международные** **экономические** **отношения** | Д) движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности, обеспеченности и платности. |

Таблица для ответа:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.Таможенные** **пошлины** **по** **способу** **взимания** **бывают:** а) экспортные

б) сезонные в) импортные

г) преференциальные д) транзитные

е) специфические ж) адвалорные

з) комбинированные

**2.Отметить** **верное** **утверждение:**

а) таможенные тарифы почти всегда улучшают уровень благосостояния страны, их вводящей

б) если страна, являясь крупнейшим производителем тех или иных товаров, может влиять на мировые цены на них, то можно найти уровень тарифа, приносящий ей выигрыш

в) как импортные, так и экспортные пошлины могут оправдываться интересами обеспечения обороноспособности страны

г) экспортные пошлины характерны для стран с развитой рыночной экономикой **3.Запрещение** **ввоза** **в** **какую-либо** **страну** **или** **вывоза** **из** **какой-либо** **страны** **тех** **или** **иных**

**товаров,** **в** **том** **числе** **оружия** **и** **научно-технической** **информации,** **-** **это:** а) демпинг

в) квотирование б) лицензирование г) эмбарго

**4.** **Введение** **протекционистского** **тарифа** **позволяет:**

а) наиболее эффективно использовать имеющиеся ресурсы б) поднять жизненный уровень населения

в) увеличить импорт из других стран

г) обеспечить интересы отдельных производителей внутри страны.

**5.** **Введение** **импортной** **квоты** **отличается** **от** **введения** **импортного** **тарифа** **тем,** **что:** а) при введении квоты правительство не пополняет доходы государственного бюджета; б) квота поднимает внутреннюю цену на импортируемый товар;

в) квота ограничивает внутренний спрос на товар; г) все перечисленное верно.

**Задание** **3.**

Министерство здравоохранения объявило тендер на поставку лекарственного препарата, необходимого для больных, страдающих от последствий Чернобыльской катастрофы. Данные о претендентах представлены в таблице. Определить победителя из числа претендентов, используя бальный метод (метод ранжирования).

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателей | Фирма А | Фирма В | Фирма С |
| Цена за поставленную продукцию, евро | 19000 | 22000 | 21000 |
| Получение кредита | Предоставляется кредит на 1 год | Предоставляется кредит на 0,5 года | Кредит не предоставляется |
| Принадлежность капитала | Иностранная | Национальная | Иностранная |
| Характер деятельности фирмы | Посредническая | Производственная | Торгово-производственная деятельность |
| Масштабы фирмы | Склады фирмы | Фармацевтический | Пять |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | находятся в 7 странах Европы, общая численность работающих – около 2000 человек | завод, численность работающих 450 человек | фармацевтических предприятий и сеть в ряде стран Европы, Азии. Общая численность работающих свыше 12000 человек. |

**Вариант** **5** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Международный** **валютный** **фонд** | А) система национальных хозяйств (национально – государственных экономических структур) и транснациональных структур, многоукладное и многомерное экономическое пространство, в рамках 29 которого на основе объективных экономических закономерностей интернационализации хозяйственной жизни осуществляется взаимодействие различных хозяйствующих субъектов. |
| 2. | **Множественность** **цен** | Б)совокупность экономических (кроме таможенного тарифа), административных и технических мер, оказывающих регулирующее воздействие на внешнюю торговлю. |
| 3. | **Нетарифные** **меры** **(методы)** **государственного** **регулирования** **внешнеторговой** **деятельности** | В) явление, характерное для мирового рынка. Проявляется в различиях в цене на один и тот же товар в зависимости от многочисленных факторов, например, валюты платежа, условий расчета, характера поставки, географического положения рынка и т.д. |
| 4. | **Паратарифные** **методы** **государственного** **регулирования** **внешнеторговой** **деятельности** | Г)специализированное учреждение ООН, полностью автономное в своих действиях. Осуществляет деятельность в валютной сфере. |
| 5. | **Мировое** **хозяйство** | Д) виды платежей (помимо таможенных пошлин), которые взимаются с иностранных товаров при их ввозе на территорию данной страны, в частности различные таможенные сборы, внутренние налоги, специальные целевые сборы. К числу наиболее часто используемых паратарифных методов относятся налог на добавленную стоимость и акцизы. |

**Таблица** **для** **ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.Россия** **решает** **ввести** **внешнеторговые** **ограничения** **на** **импорт.** **Результатом** **такой** **политики** **будет:**

а) реальное обесценение рубля

б) улучшение баланса текущих операций России в) падение российского импорта

г) снижение уровня инфляции в России д) все выше перечисленное верно

**2.** **Жесткая** **протекционистская** **политика** **с** **использованием** **высоких** **тарифов** **на** **импорт** а) может увеличить уровень занятости в данной стране в краткосрочном периоде

б) способствует снижению уровня безработицы за рубежом

в) базируется на абсолютном преимуществе зарубежного партнера в производстве продукции г) предполагает увеличение доходов госбюджета данной страны в долгосрочной перспективе.

**3.** **Импортная** **квота** **несет** **для** **общества** **большие** **потери,** **нежели** **импортный** **тариф,** **поскольку:** а) повышаются внутренние цены на импортируемый товар по сравнению с мировыми

б) приводит к установлению монопольной власти на рынке аналогичного отечественного товара в) уменьшается размер импорта по сравнению с внутренним платежеспособным спросом на товар г) импортные лицензии распределяются неэффективно

**4.** **Введение** **«добровольных»** **экспортных** **ограничений:** а) приведет к росту благосостояния страны-импортера

б) более выгодно стране-импортеру, чем использование импортной квоты в) может привести к снижению внутренних цен в стране-экспортере

г) приносит выигрыш, как стране-экспортеру, так и стране-импортеру

**5.** **Таможенный** **тариф** **на** **импорт** **может** **увеличить** **благосостояние** **страны-импортера,** **если:** а) страна-экспортер по данному товару является единственным продавцом на мировом рынке

б) страна-импортер является единственным покупателем на мировом рынке

в) страна-импортер способна удовлетворить свои потребности за счет аналогичных отечественных товаров

**Задание** **3.**

Выбрать контрагента из стран – партнеров для осуществления экспортной сделки, применив метод балльных оценок (метод ранжирования). Использовать показатели данной таблицы.

Оценочные критерии

Торгово-политические отношения со страной контрагента Конкуренция по данному товару

Предполагаемая рентабельность коммерческой сделки, %

Финансовое состояние фирмы контрагента

Коммерческий риск, связанный с реализацией контракта

А

Хороший торговый контакт

Слабая конкуренция

20

Кредитоспособна

Риск связанный с вывозом прибыли

Страны – партнеры В

Стабильные торговые связи

Ценовая война

15

Стабильное

Минимальный

С

Торговые отношения незначительные

Высокая рекламная активность

22

Нет сведений

Риск с доставками

**Вариант** **6** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Перевод** **банковский** | А) совокупность сегментов национальных рынков, которые связаны с зарубежными рынками и ориентированы на иностранных покупателей и продавцов. |
| 2. | **Расчеты** **по** **открытому** **счету** | Б) периодические платежи импортера экспортеру после получения товара. |
| 3. | **Роялти** | В) сфера экономического общения (обмена), в рамках которой все производственное и предназначенное для продажи реализуется внутри данной страны. |
| 4. | **Рынок** **внутренний** | Г) периодические отчисления лицензиатом (покупателем лицензии) за право пользования предметом лицензионного соглашения. |
| 5. | **Рынок** **международный** | Д) простое поручение коммерческого банка своему банку – корреспонденту выплатить определенную сумму денег по просьбе и за счет перевододателя иностранному получателю (бенефициару) с указанием способа возмещения банку – плательщику выплаченной суммы. |

**Таблица** **для** **ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **«Добровольное»** **ограничение** **экспорта** **предусматривает:** а) ведение экспортной пошлины экспортером

б) квотирование экспорта экспортером в) квотирование импорта импортером г) квотирование экспорта импортером

**2.** **Наиболее** **распространенным** **методом** **ограничения** **международной** **торговли** **является:** а) установление квот

б) ведение экспортных субсидий в) введение импортных тарифов

г) прямые ограничения экспорта и импорта

**3.** **Сторонники** **свободной** **торговли** **утверждают,** **что** **отсутствие** **всяких** **барьеров** **ведет:**

а) к обострению конкуренции и стимулированию роста эффективности национального производства б) к развитию специализации производства и снижению общего уровня издержек и цен

в) к насыщению рынка качественными, разнообразными и дешевыми товарами; г) все перечисленное верно

**4.** **Какие** **товары** **облагаются** **наиболее** **высокими** **импортными** **пошлинами:** а) электрические аккумуляторы

б) топливные ресурсы

в) сельскохозяйственные машины

г) алюминий

д) крепкие спиртные напитки

**5.** **Наиболее** **высокие** **протекционистские** **тарифы** **(барьеры)** **вводятся** **в** **отношении:** а) отраслей, находящихся в стадии реконструкции

б) отраслей, продукция которых в стране не производится в) отраслей, работающих на импортном сырье

г) отраслей, производящих стратегически важную продукцию д) все ответы верны

**Задание** **3.**

Выбрать торгового партнера продуктов питания, применив балльный метод (метод ранжирования). Использовать показатели данной таблицы.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Оценочные критерии | Фирма А | Фирма В | Фирма С |
| Характер деятельности | Экспедиторская фирма | Производственно-торговая фирма | Посредническая фирма |
| Номенклатура товаров | Весь спектр производственных товаров | Широкая | Узкая специализация по группам товаров |
| Выполнение обязательств по контракту | Добросовестное | Не всегда добросовестное | Добросовестное |
| Деловая репутация фирмы | Высокий имидж в деловом мире | Имеют случаи несвоевременных поставок товаров | Фирма малоизвестна в деловом мире |
| Коммерческие условия сделки | Предоставляют скидки только при больших объемах поставок | Предоставляет товарный кредит на срок до 4-х месяцев | Предоставляет возможность посетить свои склады, базы |
| Отстаивание позиции по ценам | Твердо отстаивает | Часто идет на уступки | Умеренно отстаивают |

**Вариант** **7** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Рынок** **мировой** | А) рынок данной страны, часть которого связана с международным обменом (экспортом и импортом товаров и услуг). |
| 2. | **Рынок** **национальный** | Б) часть розничной цены товара, позволяющая возместить расходы, а также получить достаточную прибыль при доведении товара до потребителя. |
| 3. | **Скидка** **торговая** | В) синтетическое понятие, объединяющее рынки всех стран мира в единое целое. |
| 4. | **Дилерские** **скидки** | Г)предоставляются при оплате товара покупателем наличными деньгами или за долгосрочное осуществление платежей; |
| 5. | **Скидки** **«сконто»** | Д) предоставляются оптовым и розничным торговцам, торговым агентам и посредникам; |

**Таблица** **для** **ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.Таможенные** **пошлины** **по** **способу** **взимания** **бывают:** а) экспортные

б) сезонные в) импортные

г) преференциальные д) транзитные

е) специфические ж) адвалорные

з) комбинированные

**2.Отметить** **верное** **утверждение:**

а) таможенные тарифы почти всегда улучшают уровень благосостояния страны, их вводящей

б) если страна, являясь крупнейшим производителем тех или иных товаров, может влиять на мировые цены на них, то можно найти уровень тарифа, приносящий ей выигрыш

в) как импортные, так и экспортные пошлины могут оправдываться интересами обеспечения обороноспособности страны

г) экспортные пошлины характерны для стран с развитой рыночной экономикой **3.Запрещение** **ввоза** **в** **какую-либо** **страну** **или** **вывоза** **из** **какой-либо** **страны** **тех** **или** **иных**

**товаров,** **в** **том** **числе** **оружия** **и** **научно-технической** **информации,** **-** **это:** а) демпинг

в) квотирование б) лицензирование г) эмбарго

**4.** **Введение** **протекционистского** **тарифа** **позволяет:**

а) наиболее эффективно использовать имеющиеся ресурсы б) поднять жизненный уровень населения

в) увеличить импорт из других стран

г) обеспечить интересы отдельных производителей внутри страны.

**5.** **Введение** **импортной** **квоты** **отличается** **от** **введения** **импортного** **тарифа** **тем,** **что:** а) при введении квоты правительство не пополняет доходы государственного бюджета; б) квота поднимает внутреннюю цену на импортируемый товар;

в) квота ограничивает внутренний спрос на товар; г) все перечисленное верно.

**Задание** **3.**

Выбрать торгового партнера при экспорте товаров (из одной страны), используя балльный метод (метод ранжирования). Использовать показатели данной таблицы.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Оценочные критерии | Фирма А | Фирма В | Фирма С |
| Финансовое состояние фирмы | Стабильное | Достаточно стабильное | Кредитоспособна |
| Выполнение обязательств по контракту | Не всегда добросовестное | Добросовестное | Недобросовестна |
| Предполагаемая рентабельность коммерческой сделки, % | 8 – 10 | 15 – 18 | 13 – 17 |
| Форма платежа | Любая форма | Инкассо | Аккредитив |
| Отстаивает цены | Твердо отстаивает | Умеренное отстаивает | Легко идет на уступки |
| Деловая репутация фирмы | Фирма малоизвестна в деловом мире | Высокий имидж в деловом мире | Имели случаи несвоевременных платежей |

**Вариант** **8** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Тариф** **таможенный** | А) систематизированный свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу |
| 2. | **Тарифные** **методы** **регулирования** **внешней** **торговли** | Б) наиболее распространенные и постоянно используемые методы регулирования внешней торговли в форме импортных и (в меньшей степени) экспортных пошлин. |
| 3. | **Цена** **аукциона** | В) цена без вычетов |
| 4. | **Цена** **биржевая** **(биржевая** **котировка)** | Г) цена, складывающаяся в результате аукционных торгов. |
| 5. | **Цена** **брутто** | Д) цены на товары, торговля которыми производится на товарных биржах. |

**Таблица** **для** **ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **«Добровольное»** **ограничение** **экспорта** **предусматривает:** а) ведение экспортной пошлины экспортером

б) квотирование экспорта экспортером в) квотирование импорта импортером г) квотирование экспорта импортером

**2.** **Наиболее** **распространенным** **методом** **ограничения** **международной** **торговли** **является:** а) установление квот

б) ведение экспортных субсидий в) введение импортных тарифов

г) прямые ограничения экспорта и импорта

**3.** **Сторонники** **свободной** **торговли** **утверждают,** **что** **отсутствие** **всяких** **барьеров** **ведет:**

а) к обострению конкуренции и стимулированию роста эффективности национального производства б) к развитию специализации производства и снижению общего уровня издержек и цен

в) к насыщению рынка качественными, разнообразными и дешевыми товарами; г) все перечисленное верно

**4.** **Какие** **товары** **облагаются** **наиболее** **высокими** **импортными** **пошлинами:** а) электрические аккумуляторы

б) топливные ресурсы

в) сельскохозяйственные машины г) алюминий

д) крепкие спиртные напитки

**5.** **Наиболее** **высокие** **протекционистские** **тарифы** **(барьеры)** **вводятся** **в** **отношении:** а) отраслей, находящихся в стадии реконструкции

б) отраслей, продукция которых в стране не производится в) отраслей, работающих на импортном сырье

г) отраслей, производящих стратегически важную продукцию д) все ответы верны

**Задание** **3.**

Пользуясь показателями данной таблицы, балльным методом оценки, определить, какой стране необходимо отдать предпочтение при экспорте товаров (ювелирные изделия).

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Оценочные критерии страны импортера | Страна А | Страна В | Страна С |
| Политическая стабильность в стране | Постоянно стабильное положение | Возможны государственные перевороты | Стабильное положение |
| Инфляция в год, % | 5 – 8 | 24 – 28 | 2 – 3 |
| Конвертируемость валюты | Частично конвертируемая | Неконвертируемая | Свободно конвертируемая |
| Торгово-экономические связи с предприятиями страны – экспортера | Эпизодические связи | Торговые отношения незначительные | Устойчивые связи с рядом предприятий в течение длительного времени |
| Вид конкуренции по данной группе товаров | Рынок монополизирован транснациональными компаниями | Нет конкуренции | Ценовая война |

**Вариант** **9** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Цена** **демпинговая** | А) цена продавца, публикуемая в биржевом бюллетене, в специализированных изданиях, бюллетенях и т.д., по каналам компьютерной информации. |
| 2. | **Цена** **контрактная** | Б) цены, распространенные в международной торговле, охватывающие значительную долю товарооборота; главный индикатор конъюнктуры внешнего рынка. |
| 3. | **Цены** **мирового** **рынка** **(мировые** **цены)** | В) искусственно заниженная цена продажи товаров; в отдельных случаях ниже действительных издержек производства. Применяется как средство борьбы с конкурентами для вытеснения их с рынка и увеличения объема собственных продаж. |
| 4. | **Цена** **скользящая** | Г) согласованная и зафиксированная в контракте цена продаваемой/покупаемой продукции. Является источником наиболее достоверной информации о ценах на рынке. |
| 5. | **Цена** **справочная** | Д) цена, рассчитываемая на основе принципа скольжения, предполагающего необходимость учета изменений в издержках производства в период изготовления изделий. Обычно применяется в торговых сделках на изделия с длительным сроком изготовления. |

**Таблица** **для** **ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **Письменное** **предложение** **на** **продажу** **определенной** **партии** **товара,** **посланное** **оферентом** **одному** **возможному** **покупателю,** **с** **указанием** **срока,** **в** **течении** **которого** **продавец** **является** **связанным** **своим** **предложением** **и** **не** **может** **сделать** **аналогичное** **предложение** **другому** **покупателю** **–** **это**

а) заказ;

б) твердая оферта;

в) свободная оферта; г) акцепт.

**2.** **При** **каких** **способах** **установления** **контактов** **с** **потенциальными** **покупателями** **инициатива** **исходит** **от** **продавца:**

а) направление оферты; б) участие в торгах;

в) размещение рекламы; г) подтверждение заказа.

**3.** **Какие** **условия** **контракта** **международной** **купли** **продажи** **товаров** **являются** **существенными** **в** **соответствии** **с** **ГК** **РФ?**

а) предмет договора;

б) цена и общая стоимость поставки; в) срок и место поставки;

г) порядок сдачи-приемки товаров.

**4.** **Вес** **товара** **с** **тарой,** **когда** **стоимость** **тары** **приравнивается** **к** **стоимости** **товара** **–** **это** а) вес брутто;

б) вес нетто;

в) вес брутто за нетто.

**5.** **Какой** **способ** **определения** **качества** **товара** **в** **контракте** **купли** **продажи** **предполагает** **установление** **минимально** **допустимого** **содержания** **полезных** **веществ** **и** **максимально** **допустимого** **содержания** **нежелательных** **элементов** **и** **примесей:**

а) по стандарту;

б) по справедливому среднему качеству;

в) по содержанию отдельных веществ в товаре; г) по выходу готового продукта.

**Задание** **3.**

Выбрать контрагента из стран – партнеров для осуществления экспортной сделки, используя метод балльных оценок (метод ранжирования). Использовать показатель данной таблицы.

В

товару активность

контрагента

Риск с доставками Минимальный

Оценочные критерии А Страны - импортеры С

Торгово-политические Торговые отношения не Хороший торговый Стабильные торговые контрагента значительные контакт связи Предполагаемая

отношения со страной

рентабельность коммерческой 22 12 9 сделки, %

Конкуренция по данному Нет конкуренции Высокая рекламная Ценовая война

Финансовое состояние фирмы Кредитно - способна Нет сведений Стабильное

Коммерческий риск, связанный Риск, связанный с с реализацией контракта вывозом прибыли Деловая репутация фирмы Высокий имидж в Добросовестно Имели место контрагента деловом мире выполняет обязательства платежи

несвоевременные

**Вариант** **10** **Задание** **№** **1.**

Соотнесите термин к своему определению:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Номер** **вопроса** | **Термин** | **Определение** |
| 1. | **Цена** **справочная** | А) вывоз за границу товаров (услуг) для их реализации на внешнем рынке. |
| 2. | **Цена** **статистическая** | Б) процесс формирования цен на товары и системы цен в целом. |
| 3. | **Цена** **твердая** **фиксированная** | В) цена продавца, публикуемая в биржевом бюллетене, в специализированных изданиях, бюллетенях и т.д., по каналам компьютерной информации. |
| 4. | **Ценообразование** | Г) усредненная цена, публикуемая в различных национальных и международных справочниках. |
| 5. | **Экспорт** | Д) цена, устанавливаемая на дату подписания контракта и не подлежащая изменению до окончания его исполнения. |

**Таблица** **для** **ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер вопроса | Буквенное значение определения | Примечание |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4. |  |  |
| 5. |  |  |

**Задание** **2**

***Выбрать правильный вариант ответа:***

**1.** **Какие** **ограничения** **импорта** **считаются** **тарифными:** а) выставление национальных технических стандартов

б) введение или повышение импортных пошлин в) введение импортных квот

**2.** **Какие** **ограничения** **импорта** **не** **считаются** **нетарифными:** а) ведение ввозных пошлин

б) введение импортных лицензий в) введение импортных квот

г) использование соглашений о «добровольных» ограничениях импорта д) установление национальных технических стандартов

**3.Лицензия** **-** **это:**

а) разрешение на свободную торговлю товарами

б) разрешение на продажу товаров по определенной цене

в) разрешение на внешнеторговые операции, подлежащие лицензированию г) разрешение на свободный импорт товаров

д) разрешение на свободный импорт ограниченной продукции **4.Специфическая** **пошлина** **взимается:**

а) со стоимости, превышающей лимитную стоимость товара б) в процентах от таможенной стоимости товара

в) в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объема)

г) с разницы стоимости ввозимой продукции и стоимости национальных товаров в оптовых ценах **5.Антидемпинговые** **разбирательства** **используются:**

а) даже если небольшое количество продукции импортируется по низким ценам б) даже если небольшая партия товаров импортируется по высоким ценам

в) только если большая партия товаров импортируется по заниженным ценам г) только если большая партия товаров импортируется по завышенным ценам

**Задание** **3.**

Министерство здравоохранения объявило тендер на поставку лекарственного препарата, необходимого для больных, страдающих от последствий Чернобыльской катастрофы. Данные о претендентах представлены в таблице. Определить победителя из числа претендентов, используя бальный метод (метод ранжирования).

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателей | Фирма А | Фирма В | Фирма С |
| Цена за поставленную продукцию, евро | 19000 | 22000 | 21000 |
| Получение кредита | Предоставляется кредит на 1 год | Предоставляется кредит на 0,5 года | Кредит не предоставляется |
| Принадлежность капитала | Иностранная | Национальная | Иностранная |
| Характер деятельности фирмы | Посредническая | Производственная | Торгово-производственная деятельность |
| Масштабы фирмы | Склады фирмы находятся в 7 странах Европы, общая численность работающих – около 2000 человек | Фармацевтический завод, численность работающих 450 человек | Пять фармацевтических предприятий и сеть в ряде стран Европы, Азии. Общая численность работающих свыше 12000 человек. |

**Основные** **источники:**

1. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / В.А. Баринов. - 2-e изд., испр. - М.: Форум, 2010. - 192 с.: ил.; 60x90 1/16. - (Профессиональное об-разование). (переплет) ISBN 978-5-91134-414-6 http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=216295.

2. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие

для СПО / А.А. Колесников. - 2-е изд., испр. и доп. - Минск : РИПО, 2016. -с. : табл. - Библиогр. в кн. - ISBN 978-985-503-574-0 ; То же [Элек-

тронный ресурс].-URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=463298.](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=463298)

3. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Юрайт, 2017. — 450 с. — (Бакалавр. Прикладной курс). — ISBN 978-5-9916-9615-9. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/41AAE9BF-B0E1-49BC-9D1A-6773E6F693BB.](http://www.biblio-online.ru/book/41AAE9BF-B0E1-49BC-9D1A-6773E6F693BB)

4. Бухгалтерский учет, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности: Учебник / Бабаев Ю.А., Петров А.М., Кеворкова Ж.А., - 3-е изд. -М.:Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 349 с.: 60x90 1/16 (Переплёт 7БЦ) ISBN 978-5-9558-0510-8 [http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=563338.](http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=563338)

**Дополнительные** **источники:**

1. Сысоева, Г. Ф. Бухгалтерский учет, налогообложение и анализ внешнеэкономической деятельности : учебник для бакалавриата и магистратуры / Г. Ф. Сысоева, И. П. Малецкая. — М. : Юрайт, 2018. — 424 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-06287-8. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/C1162DDE-A2FB-425A-87E3-1D7CBA8B1EFB.](http://www.biblio-online.ru/book/C1162DDE-A2FB-425A-87E3-1D7CBA8B1EFB)

2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. — М. : ИНФРАМ, 2017. — 297 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — [www.dx.doi.org/10.12737/2515](http://www.dx.doi.org/10.12737/2515) [http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=882956.](http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=882956)

3. Внешнеэкономическая деятельность: учеб. пособие / И.С. Алексеев. - 2-e изд. - М.: Дашков и К, 2012. - 304 с.: 60x84 1/16. (переплет) ISBN 978-5-394-00501-5, 1000 экз.

4. Сафронова Н.А., Экономика организации (предприятия): учебник. – М.: ИНФРА-М, 2014. -256 с. (Профессиональное образование) *(Гриф)*

5. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для СПО. - М.: Академия, 2009.

6. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для СПО. - М.: Мастерство, 2002.

7. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для СПО / под ред. Б.Н. Смитиенко. - М.: Мастерство, 2002.